XSales® Mobility

Ofrecemos soluciones de automatización y gestión de fuerzas de trabajo móviles, para hacer las ventas más simples, inteligentes y productivas a todo nivel y bajo cualquier situación del mercado.

Nuestra Suite SaaS cubre todo el ciclo de ventas, desde la toma de pedidos hasta la facturación y liquidación, y se enfoca en mejorar el rol de los supervisores y gerentes, impulsar el desempeño de los representantes de ventas y aumentar las ganancias.

www.xsalesmobility.com
sales@myxsales.com

USA

@XSalesMobility

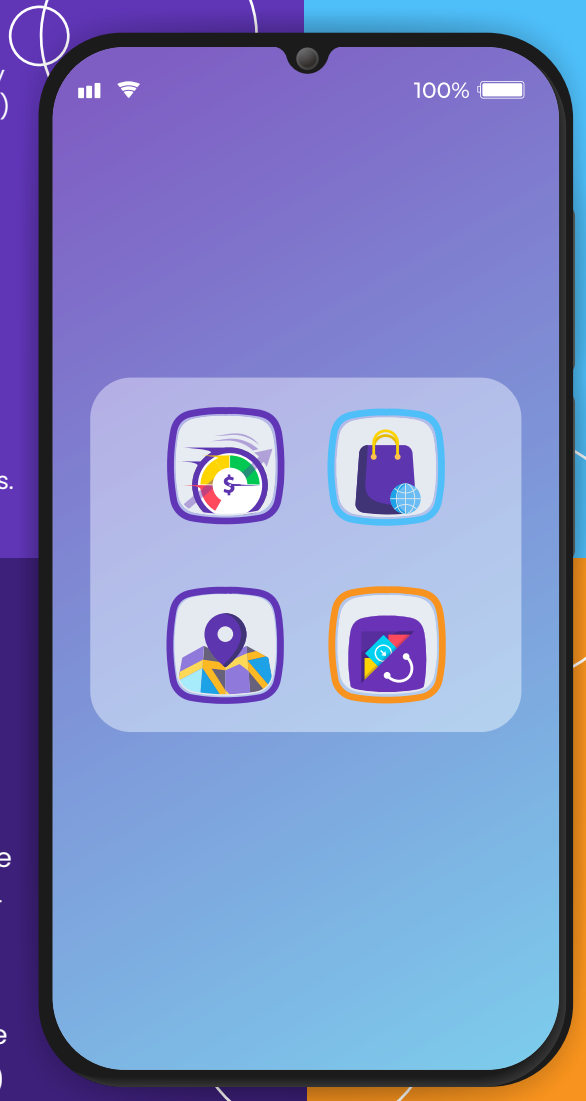
XSales® SFA

Es una solución de automatización de fuerzas de trabajo móvil, que proporciona herramientas e información claves para el control y monitoreo de todo el ciclo de ventas: toma de pedidos, facturación, liquidación, cobranza y entrega.

XSales® SFA es 100% configurable, centrada en el ERP y pone todas las reglas de negocio en manos de los vendedores, mejorando su desempeño antes, durante y después de la visita al cliente.

Aspectos claves:

1. **Solución de extremo a extremo** para la gestión de Preventa, Venta Directa y Distribución.
2. Total visibilidad y control sobre el ecosistema de ventas **(incluyendo Distribución Tercerizada).**
3. Facturación, gestión de inventario de camiones y opciones de entrega (ajustes y comprobante) **in-situ.**
4. Funcionalidades claves para la industria:
   - Reporte de inventario de la Compañía
   - Orden sugerida
   - Historial de ventas
   - Estado de la orden
   - Cobranza
   - DEX
   - Gestión de Vacíos y Activos Comerciales
   - Encuestas
   - Multimedia, impresión y uso compartido de docs.
   - Reportes de rendimiento y más.



XSales® maps

Es una plataforma de supervisión de fuerzas de trabajo móvil que le brinda control total sobre la actividad de los equipos de campo.

Ofrece una representación visual en mapa GPS de transacciones, owners (creadores de transacciones) y puntos de interés (PDI), transmitidos por cualquier (o múltiples) fuente(s) de datos.

Aspectos claves:

1. **Responde todas las preguntas** relacionadas con la ubicación de la visita, orden de ejecución de ruta (planificada vs. real), visibilidad geográfica, proximidad al punto de interés y transacciones creadas en cada visita.
2. Realiza un seguimiento activo de la actividad de los usuarios móviles a través de breadcrumbing **(incluso cuando no se crean transacciones)**
3. Permite la segmentación de datos de acuerdo con la Estructura Organizacional.
4. Sistema de alarmas, notificaciones y muchas otras funciones en nuestra hoja de ruta.

XSales® Consumer

Es una plataforma de autoservicio en línea que permite a los Clientes realizar pedidos de preventa directamente a los Proveedores.

Después de una simple solicitud de registro, los Clientes pueden acceder al perfil de los Proveedores y desde ahí, realizar pedidos de manera sencilla, directamente desde la app, en cualquier momento y desde cualquier lugar.

Aspectos claves:

1. **No requiere interacción cara a cara.** No requiere la visita de un vendedor.
2. Acceso a nuevos segmentos y canales de ventas, mayor exposición y una cobertura geográfica más amplia.
3. **Publicidad móvil (m-Ads)** disponible para estrategias de segmentación de clientes.
4. Costo fijo más bajo: **1.25 USD por transacción** (no porcentaje).
5. Configuración de monto mínimo de pedido y fecha de entrega.
6. Reducción de costos de servicio por segmentación de clientes.

XSales® Store

Es una herramienta comercial que permite la distribución de aplicaciones móviles y actualizaciones a todos los usuarios de dispositivos Android de tu empresa.

Desde la Consola de Administración, puedes crear y administrar diferentes grupos según sus perfiles y niveles de acceso para una distribución de aplicaciones más inteligente y segmentada.

Aspectos claves:

1. Carga y actualización masiva de apps con **un solo clic.**
2. Ayuda a la ejecución controlada de implementacion de aplicaciones.
3. Amigable, intuitiva, simple pero poderosa.